

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ И ЦЕНЫ НА ПО KNOWLEDGE SPACE

Этот документ поможет вам быстро разобраться в правилах лицензирования платформы **Knowledge Space**. Мы собрали всю необходимую информацию по выбору сегмента, типу лицензий, стоимости и условиям, чтобы вы могли легко рассчитать подходящий вариант для вашей компании.

1. КАК ВЫБРАТЬ СЕГМЕНТ БИЗНЕСА?

Ваш сегмент зависит от годовой выручки компании:

- **Малый и средний бизнес** — до 30 млрд руб.
- **Крупный бизнес** — 30–100 млрд руб.
- **Корпоративный бизнес** — свыше 100 млрд руб.

Условия и цены отличаются в зависимости от сегмента.

2. КАК ВЫБРАТЬ ТИП ЛИЦЕНЗИИ?

2.1. Роль пользователя

Моделист / Администратор — полный функционал, включая настройку приложений.

Пользователь — работа только с готовыми приложениями (без администрирования).

2.2. Способ назначения

Именная лицензия — закрепляется за конкретным сотрудником, можно переназначить.

Конкурентная лицензия — используется несколькими сотрудниками поочерёдно. Можно утвердить почасовой график.

3. СКОЛЬКО СТОИТ ЛИЦЕНЗИЯ?

3.1. Годовые и бессрочные лицензии (руб. за шт., без НДС)

В таблице ниже представлены базовые цены на лицензии для конечного пользователя.

Цены на лицензии Knowledge Space

Сегмент бизнеса		Малый и средний бизнес (Сегмент 1, С1)	Крупный бизнес (Сегмент 2, С2)	Корпоративный бизнес (Сегмент 3, С3)
		С учетом скидки за размер бизнеса (1/3)	С учетом скидки за размер бизнеса (2/3)	Глобальная цена (3/3)
Годовая лицензия				
Название	Тип	Цена за шт.	Цена за шт.	Цена за шт.
Моделиста	именная	100 000,00	200 000,00	300 000,00
Пользователя	именная	40 000,00	80 000,00	120 000,00
Пользователя	конкурентная	65 000,00	130 000,00	195 000,00
Пользователя (только просмотр)	именная	9 000,00	18 000,00	27 000,00
Пользователя (только просмотр)	конкурентная	14 000,00	28 000,00	42 000,00
Бессрочная лицензия				
Моделиста	именная	315 000,00	630 000,00	945 000,00
Пользователя	именная	125 000,00	250 000,00	375 000,00
Пользователя	конкурентная	190 000,00	380 000,00	570 000,00
Пользователя (только просмотр)	именная	25 000,00	50 000,00	75 000,00
Пользователя (только просмотр)	конкурентная	38 000,00	76 000,00	114 000,00

Вендор оставляет за собой право предоставления скидок, в т.ч. за объем приобретаемых лицензий, и других.

Стоимость специальных лицензий, не упомянутых в документе, рассчитывается индивидуально – например, бессрочная не ограниченная по ролям и числу пользователей лицензия для конкретной компании или проекта.

НДС рассчитывается исходя из требований налогового законодательства, актуальных на дату подписания договора.

4. КАКИЕ УСЛОВИЯ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ ДЛЯ МОЕГО СЕГМЕНТА?

Малый и средний бизнес

- Только именные лицензии
- Только облако вендора
- До 30 пользователей
- Базовая техподдержка

Крупный бизнес

- Именные и конкурентные лицензии
- Облако или on-premise
- До 300 пользователей
- Стандартная техподдержка

Корпоративный бизнес

- Именные и конкурентные лицензии
- Облако или on-premise
- Без ограничений по пользователям
- Приоритетная техподдержка

5. КАК РАБОТАЕТ ВЕНДОРСКАЯ ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА?

Годовые лицензии — техподдержка включена в стоимость.

Бессрочные лицензии:

- 1-й год — бесплатно.
- 2-й год и далее — 16% от пакета лицензий + НДС.

6. ЕСТЬ ЛИ СПЕЦИАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ?

- Возможно получение **Глобального прайсинга** с особыми условиями для малого и среднего бизнеса (по запросу через партнёра KS).

- Дополнительные скидки и специальные условия согласовываются между вендором и партнером, оформившим бронирование на соответствующий пресейл.

7. КАК РАБОТАЕТ ПАРТНЁРСКАЯ МАРЖА?

- Маржа включена в стоимость лицензий.
- Пример – при цене лицензии для конечного пользователя в 1 млн руб. партнёр получает от 15% (150 тыс. руб.) при партнёрской лидогенерации.

Финансовая логика:

1. Заказчик производит оплату партнёру.
2. Партнёр удерживает комиссию и производит оплату вендору.

Важно (!) После передачи лицензий партнеру, действуют условия оплаты лицензий, отраженные в заявке. Заявку на лицензии партнер отправляет вендору заранее, т.е. до отгрузки лицензий конечному пользователю. Нарушения условий оплаты лицензий конечным пользователем не распространяются на договоренности между вендором и партнером.

8. КАК РАССЧИТАТЬ ПРЕДВАРИТЕЛЬНУЮ СТОИМОСТЬ?

- Используйте **подробный калькулятор лицензий** (предоставляется по запросу на электронную почту **info@im.systems**) для расчета точной стоимости.
- Данный калькулятор позволяет рассчитать ориентировочную стоимость решений в рамках стандартных условий.
- Итоговая стоимость зависит от индивидуальных условий.
- Скидки и специальные условия утверждаются вендором.
- Особенно важно (!): в случаях C1 и C2 партнёр обязан сообщить заказчику о наличии специально согласованных условий у вендора..

Пожалуйста, используйте предлагаемый калькулятор как вспомогательный инструмент при планировании стоимости лицензий и формировании предварительных предложений.